



会長 菅原 慶一
 幹事 小野寺 伸浩
 会報 高田 次雄 村上 武彦
 森田 峯男
 例会場 ホテルサンシャイン佐沼 ☎22-8180 FAX22-0327
 例会日 毎週木曜日 12:30~13:30
 事務所 ホテルサンシャイン佐沼 ☎22-8180 FAX22-0327

第2672回例会 2018. 11. 29 No.21

本日の出席率

・本日の出席率 80.76%

ニコニコボックス

- ・菅原慶一会長 大畑好司会員担当のスピーチ、ゲストスピーカー鈴木伸也さんのお話に期待します。
- ・及川長五郎会員 仙台育英学園登米学習センターの及川長五郎と申します。どうぞよろしくお願ひ致します。
- ・熊谷敏明会員 本日満60歳の誕生日を迎えました。これを機に自分なりにイノベーションを心がけたいと思います。
- ・布施孝之会員 大畑好司会員のスピーチに期待して。
- ・村上武彦会員 本日のスピーチに期待して。
- ・飯塚仁哉会員 大畑好司会員のスピーチ、楽しみに聞いていますよ。
- ・江川元徳会員 ある病院に友人の見舞いに行きました。つくづく健康第一を思う。
- ・八谷郁夫会員 大畑好司会員のスピーチに期待。
- ・菅野幸一郎会員 大畑好司会員のスピーチにご期待致します。
- ・菅原文之会員 大畑好司会員のスピーチに期待して。
- ・猪股育夫会員 大畑好司会員のフレッシュなスピーチに期待します。ゲストスピーカー鈴木伸也さんを歓迎して。及川長五郎さんの入会を歓迎します。
- ・山田正会員 佐沼ロータリー若手のホープ大畑好司会員のスピーチに御期待致します。
- ・加藤亮会員 大畑好司会員のスピーチに期待して。
- ・二階堂恭子会員 登米市から東北、全国に。今日は大畑好司会員のお話、楽しみです。
- ・關孝会員 「米川の水かぶり」ユネスコ無形文化遺産に、関係皆様のご尽力ありがとうございます。
- ・小野寺伸浩幹事以下 新入会員を歓迎して。
佐々木崇会員 佐藤敬喜会員 山田直志会員

佐々木源悦会員 高橋利光会員 布施孝尚会員
 武川毅会員 及川昭宏会員 佐藤早智子会員
 千葉正宏会員 大畑好司会員 後藤和人会員
 以上、ありがとうございます。

会長要件 菅原慶一会長

過日11月17日(土)に白石ロータリークラブ創立60周年記念式典があり、高橋利光前会長と私とで出席してまいりました。白石RCは、会員25名程度のクラブで、佐沼RCと同じく仙台RCをスポンサーに発足した仙南で最初のRCでした。会場は東北新幹線白石蔵王駅のすぐ隣の「ベネシアン白石蔵王」で、真壁60周年実行委員長は高橋利光会員の先輩でした。午後から始まった式典には田中堯史ガバナー、仙台RCの佐藤勘三郎会長、姉妹クラブであるという台湾新竹北RCの会長らが来賓として迎えられていました。佐沼RCも、もう数年すると60周年です。式典、祝賀会の流れなどたいへん参考になるものがありました。

11月20日は、布施孝尚委員長の社会奉仕委員会を中心とした施設の慰問として、東和町錦織の「みんなの家」に高橋利光団長以下9名で行ってまいりました。見ていただいているときのお年寄りの方々は、ほのぼのとした笑顔で曲を口ずさみ、あるいは手足を曲にあわせて動かしなどしていました。たいへん楽しい時間を我々と共有できたと思います。

先日、紹介させていただきました新入会員の及川長五郎さんに、本日来ていただきました。とても明るい性格の及川長五郎さんは、私の同級生です。宜しくお願ひいたします。

幹事報告 小野寺伸浩幹事

- ・ロータリー米山記念奨学会より
財団設立50周年記念誌及び記念グッズ頒布の協力が来ています。

- ・川崎大師RCより、会報が届く
- ・「ザ・ロータリアン誌」が届く
- ・12月のロータリーレート 1ドル=112円

各委員会報告

・親睦活動委員会 (加藤亮委員長)

12月20日(休)、午後6時30分より、クリスマス家族会を開催いたします。FAXにてご案内をいたしますので、会員・ご家族の多くのご参加をお待ちしております。また、親睦活動・社会奉仕委員会の合同委員会を12月10日(月)に予定しております。委員会の皆様よろしくお願ひ致します。

・米山奨学記念委員会 (佐々木源悦委員長)

本日、熊谷敏明委員より米山特別寄付金(第1回米山山功労者)をいただきました。ご協力ありがとうございます。

◎バッチ授与 (及川長五郎会員へ)

ただ今ご紹介をいただきました及川長五郎です。3月まで米山中学校でお世話になっておりましたが、定年退職をいたしました。4月から縁があり仙台育英学園の登米学習センターで、月曜日から金曜日まで常勤でお世話になっております。本校の加藤理事長より、仙台育英学園登米学習センターとして、地域の皆様に大変お世話になっておりますということで、声掛けをしていただきました。今日は、こちらに足を運ばせていただきました。かつてお世話になった方々がいっぱいいらっしゃいますので、どうぞ今後ともよろしくお願ひ致します。



及川長五郎新入会員へバッチ授与

今週のスピーチ (担当: 大畑好司会員)

セレクトスズキ 代表 鈴木伸也様

ご紹介にあずかりました鈴木伸也と申します。よろしくお願ひいたします。

私は、去年まで携帯電話職の方に9年半位ついており、法人さんの方も担当させていただいておりましたので、この中にもその時のお客様がいらっしゃいます。退社する時にご挨拶をしておりませんので、ご迷惑をおかけしたのではなかったのかなと思っております。今は、個人(一人)で携帯電話のノウハウを生かして、データに関する件や分からない点をご指導するといった仕事をしております。その他に、私が面白いと思った商品を販売しております。

今日は、今後の携帯電話のあり方についてお話しした

と思います。ご存知の方もいらっしゃるかも知れませんが、携帯電話についてドコモさんは来年から3割~4割位安くすると発表しており、他のメーカーさんもおそらく追従するのではないかと考えております。安くなるのは、ほんとうに良いことなのですが、安くなるということは、どこかで調整ということが出てきますので、おそらくそのしわ寄せが販売店にくるのではないかと考えられます。例えば、全国の店舗数が減る可能性があり、お客様一人に対応する時間が倍以上になることが考えられます。そうしますと操作等教える時間がない状態になってきますので、今から少しずつスマートフォンを覚えられたら良いのではないかと考えております。

今年あたりからどのショップでも機種変更をした時、新しいデータを手動してくれないからという感じですので、私としては、皆様に覚えていただくためにお手伝いをしたいと考えております。ゆくゆくはお客様自身にやってもらうのが理想です。そういった思いで仕事をしています。

スマートフォンと会社や自宅のインターネットの契約など分からないで契約されている方が結構いらっしゃいます。そういった点を確認するために詳しい方にご相談するなどしないと大変なことになる場合もあります。

契約は簡単ですが、やめるのは難しいのが、今のネットの契約ですので、安易に飛び込まないようにしていただきたいと思います。

メールアドレスが使えなくなったとか、インターネットが急に使えなくなったとか、そういった事象が起きています。今は仕事でインターネットが使えなくなるとダメージが大きいので、安易からというだけで安易に飛び込むのは危険だと思っております。

ギガらくWi-Fiについてですが、NTTの販売でギガらくWi-Fiという無線ルーターを販売している業者さんがいらっしゃって、これは悪い訳ではありません。使い方ちゃんとしていけば良いものなんです。業者さんがセキュリティにとっても優れているという話を販売しますが、そのセキュリティにも色々あり、このギガらくWi-Fiに関しては、ウイルスの問題でなく、従業員さんたちで使うWi-Fiとお客さんに使うWi-Fiに分けられるのが特徴で、一本でお客様と従業員さんが使うと、場合によってはパスワードが漏洩する場合があります。それを防ぐために会社用とお客さん用に分けるようになっております。その点を理解してギガらくWi-Fiを購入していただきたいと思います。

もう1つの特徴は、普通のWi-Fiは4~5台位つなげればよいのですが、ギガらくWi-Fiは50台位つなぐことが出来ます。従業員の多い企業さん、お客様の来るホテル、カフェなど規模の大きい企業さんが使用するWi-Fiなので、商品としては良いものですが、用途に応じて使うよう、詳しい方に相談して購入していただければ、経費削減にもなりますし、無駄な出費もおさえられると思います。